



## Heuel und Söhne GmbH: Prozesse schlank und effizient halten mit Dynamics NAV

Das Unternehmen Heuel und Söhne GmbH mit Firmensitz in Sundern gilt als einer der führenden Hersteller von Alu-Dachelementen. Mit knapp 100 Mitarbeitern und einem Betriebsgelände von mehr als 50.000m<sup>2</sup> hat sich der bereits seit 1955 bestehende Betrieb zu einem anerkannten Spezialisten der Aluminiumgießerei entwickelt.

### Ausgangslage/Herausforderungen:

Zu Beginn der Zusammenarbeit mit der Mattern Consult GmbH stand die Firma Heuel und Söhne vor der Herausforderung, den Kommunikationsaustausch zwischen den Unternehmensbereichen Verwaltung und Produktion neu zu definieren. Um das Wachstum nun weiter zu fördern, galt es als erste Herausforderung die Medienbrüche, die Nacharbeiten erforderten, zu reduzieren und eine einheitliche Basis für weiteres Wachstum zu schaffen. Um dem entgegen zu wirken und die Prozesse ganzheitlich zu optimieren und verschlanken, entschied sich das Unternehmen dazu die alten Systeme abzulösen und ein zentrales System einzuführen.



### Lösung für den Kunden:

Mit Dynamics NAV hat die Firma Heuel und Söhne ein System gefunden, mit dem Sie den Informationsaustausch zwischen der Verwaltung und der Produktion nachhaltig verbessern und Reibungsverluste reduzieren konnte. Die gesamten Prozesse rund um die Unternehmensbereiche Vertrieb, Einkauf, Fertigung sowie das Finanzmanagement werden über Dynamics NAV abgebildet und haben zusätzlich den Aufwand für die Arbeitsvorbereitung bei Heuel reduziert. Zudem ist es nun möglich ein breiteres Produktsortiment abzuwickeln. Dynamics NAV bietet Heuel und Söhne aussagekräftige, verlässliche Zahlen und Berichte aus den verschiedenen Abteilungen per Knopfdruck – manuelle, aufwendige Excel-Berichte entfallen so vollständig. Zudem bietet das Microsoft-System Heuel und Söhne eine zukunftsorientierte, weltweit eingesetzte Lösung – was Heuel eine 100%- Planungssicherheit in die Zukunft garantiert.

Neben weiteren Faktoren hat die Einführung von Dynamics NAV und den damit verbundenen effizienter gestalteten Geschäftsprozessen zum weiteren Unternehmenswachstum beigetragen. Die Skalierbarkeit von Dynamics NAV gibt Heuel die Möglichkeit bei Bedarf das System ganz einfach und unkompliziert um weitere User und Funktionen zu erweitern.

### Kundeninformationen:

- **Kundenname:** Heuel und Söhne GmbH
- **Webseite:** [www.heuel.de](http://www.heuel.de)
- **Ansprechpartner** Torsten Heuel
- **Produkte:** Dynamics NAV
- **Branche:** Aluminiumgießerei
- **Unternehmensgröße:** 50-249 Mitarbeiter



### Ihr Ansprechpartner:

Dennis Schulte  
dschulte@mattern.de